



## Legal Framework for Foreign Investors in Real Estate in Germany

The legal framework for foreign investors looking to invest in real estate in Germany is relatively investor-friendly. Germany does not impose significant restrictions on foreign capital in the real estate sector. However, there are several legal and tax considerations that should be taken into account:

---

### 1. General Legal Framework

- **No Restrictions for Foreign Investors:**
    - Foreigners, including non-EU citizens, can purchase real estate in Germany without any restrictions. There are no specific permits or limitations for foreign investors, whether for residential or commercial properties.
  - **Land Registry Law:**
    - The acquisition of real estate must be registered in the land registry (Grundbuch). The buyer is only recognized as the lawful owner once the registration is completed.
  - **Property Ownership Protection:**
    - German law provides strong protection for property owners. Expropriation is only possible in exceptional cases, such as in the public interest, and only with adequate compensation.
- 

### 2. Tax Considerations

- **Real Estate Transfer Tax (Grunderwerbsteuer):**
  - Real estate purchases are subject to real estate transfer tax, which ranges from 3.5% to 6.5% of the purchase price, depending on the federal state.
  - In the case of share deals (see above), transfer tax can be avoided or reduced if less than 90% of the shares in a real estate-owning company are acquired.
- **Income Tax/Profit Tax:**
  - Income generated from renting or selling the property is taxable. For individuals, income tax rates in Germany go up to 45%.
  - For corporations such as GmbHs, corporate tax is 15%, plus a solidarity surcharge and trade tax.
- **Capital Gains Tax on Sale:**
  - Profits from selling real estate may be taxable, especially if the sale occurs within ten years of the purchase. After this period, individuals can achieve tax-free capital gains.
- **Double Taxation Agreements (DTA):**



- Germany has agreements with many countries to avoid double taxation on income. Investors should check how their home country taxes income generated in Germany.
- 

### 3. Permits and Reporting Obligations

- **Foreign Trade and Payments Act (AWV):**

- Investments by foreign investors in real estate are generally unrestricted. However, investments in properties near critical infrastructure (e.g., military installations) may be reviewed.
- Acquisitions by non-EU investors in sensitive areas could theoretically be blocked, though this is rare in practice.

- **Anti-Money Laundering Law (GwG):**

- Real estate purchases are subject to strict anti-money laundering checks. Notaries, banks, and real estate agents are required to verify the identity of buyers and report suspicious transactions.
- 

### 4. Financing Options

- **Financing Through German Banks:**

- Foreign investors can obtain loans from German banks. This typically requires sufficient creditworthiness and often the registration of a mortgage on the property.

- **Equity Requirements:**

- German banks usually require foreign investors to contribute a certain amount of equity, typically 20–30%.
- 

### 5. Types of Real Estate and Market Segments

- **Residential Real Estate:**

- Purchasing residential real estate for rental purposes is common in Germany. However, markets in metropolitan areas such as Berlin, Munich, or Frankfurt are heavily regulated, particularly regarding rent controls.

- **Commercial Real Estate:**

- Commercial real estate is a popular segment for foreign investors because it often offers higher returns and is less regulated.
- 

### 6. Practical Tips for Foreign Investors



- **Consultation with Experts:**
  - It is advisable to engage specialized lawyers, tax consultants, and real estate agents experienced with international investors.
- **Legal Structures for Real Estate Acquisition:**
  - Many foreign investors establish a German company (e.g., GmbH) to benefit from tax advantages and limit liability.
- **Market Analysis:**
  - A thorough analysis of the real estate market and the specific location is essential, as the German market can vary significantly by region.

---

## Summary

Germany is an attractive market for foreign real estate investors because there are no general investment bans and the legal framework is transparent and reliable. At the same time, foreign investors should familiarize themselves with local tax and regulatory requirements and, if necessary, seek legal and tax advice.

---

KORAZON

KORAZON



Die rechtlichen Rahmenbedingungen für ausländische Investoren, die in Deutschland in Immobilien investieren möchten, sind relativ investorenfreundlich. Deutschland hat keine umfassenden Beschränkungen für ausländisches Kapital in der Immobilienbranche.

Dennoch gibt es einige rechtliche und steuerliche Aspekte, die beachtet werden müssen:

---

## 1. Allgemeine rechtliche Rahmenbedingungen:

- **Keine Beschränkungen für ausländische Investoren:**
    - Ausländer, einschließlich Nicht-EU-Bürger, können in Deutschland uneingeschränkt Immobilien erwerben. Es gibt keine spezifischen Genehmigungen oder besonderen Einschränkungen für ausländische Investoren, weder bei Wohn- noch bei Gewerbeimmobilien.
  - **Grundbuchrecht:**
    - Der Erwerb von Immobilien muss im Grundbuch registriert werden. Der Käufer wird erst mit der Eintragung im Grundbuch als rechtmäßiger Eigentümer anerkannt.
  - **Schutz des Eigentums:**
    - Das deutsche Recht bietet starken Schutz für Immobilieneigentümer. Enteignungen sind nur in Ausnahmefällen möglich, etwa im öffentlichen Interesse, und nur gegen eine angemessene Entschädigung.
- 

## 2. Steuerliche Aspekte:

- **Grunderwerbsteuer (GrESt):**
  - Beim Kauf von Immobilien fällt die Grunderwerbsteuer an, die je nach Bundesland zwischen 3,5 % und 6,5 % des Kaufpreises liegt.
  - Im Fall von Share Deals (siehe oben) kann die Grunderwerbsteuer umgangen oder reduziert werden, wenn weniger als 90 % der Anteile einer immobilienhaltenden Gesellschaft erworben werden.
- **Einkommensteuer/Ertragsteuer:**
  - Einkünfte aus der Vermietung oder dem Verkauf der Immobilie sind steuerpflichtig. Die Einkommenssteuer für natürliche Personen liegt in Deutschland bei bis zu 45 %.
  - Für Kapitalgesellschaften wie GmbHs beträgt die Körperschaftsteuer 15 %, zuzüglich Solidaritätszuschlag und Gewerbesteuer.
- **Kapitalertragssteuer beim Verkauf:**



- Gewinne aus dem Verkauf von Immobilien können steuerpflichtig sein, insbesondere wenn der Verkauf innerhalb von zehn Jahren nach dem Erwerb erfolgt. Nach Ablauf dieser Frist können natürliche Personen steuerfreie Veräußerungsgewinne erzielen.
  - **Doppelbesteuerungsabkommen (DBA):**
    - Deutschland hat mit vielen Ländern Doppelbesteuerungsabkommen abgeschlossen, um eine Doppelbesteuerung von Einkünften zu vermeiden. Investoren sollten prüfen, wie ihr Heimatland im Falle von Erträgen aus Deutschland besteuert.
- 

### 3. Genehmigungen und Meldepflichten:

- **Foreign Trade and Payments Act (Außenwirtschaftsverordnung, AWV):**
    - Investitionen ausländischer Investoren in Immobilien unterliegen grundsätzlich keiner Beschränkung. Allerdings können Investitionen in Immobilien, die in der Nähe kritischer Infrastrukturen liegen (z. B. militärische Anlagen), geprüft werden.
    - Der Erwerb von Immobilien durch Nicht-EU-Investoren in sensiblen Bereichen könnte theoretisch blockiert werden, ist in der Praxis jedoch selten.
  - **Geldwäschegesetz (GwG):**
    - Immobilienkäufe sind strengen Geldwäscheprüfungen unterworfen. Notare, Banken und Immobilienmakler sind verpflichtet, die Identität von Käufern zu prüfen und auffällige Transaktionen zu melden.
- 

### 4. Finanzierungsmöglichkeiten:

- **Finanzierung durch deutsche Banken:**
    - Ausländische Investoren können Kredite bei deutschen Banken aufnehmen. Voraussetzung ist in der Regel eine ausreichende Bonität und oft auch die Eintragung einer Grundschuld auf die Immobilie.
  - **Eigenkapitalanforderungen:**
    - Deutsche Banken fordern in der Regel, dass ausländische Investoren einen bestimmten Anteil Eigenkapital (meist 20–30 %) einbringen.
- 

### 5. Immobilienarten und Marktsegmente:

- **Wohnimmobilien:**
  - Der Kauf von Wohnimmobilien zur Vermietung ist in Deutschland weit verbreitet. Der Markt ist jedoch in Ballungszentren wie Berlin, München oder Frankfurt stark reguliert, insbesondere im Hinblick auf Mietpreise.



- **Gewerbeimmobilien:**
    - Gewerbeimmobilien sind ein beliebtes Segment für ausländische Investoren, da sie oft höhere Renditen bieten und weniger reguliert sind.
- 

## 6. Praktische Hinweise für ausländische Investoren:

- **Beratung durch Experten:**
    - Es ist ratsam, spezialisierte Anwälte, Steuerberater und Immobilienmakler einzuschalten, die Erfahrung mit internationalen Investoren haben.
  - **Rechtsformen für den Immobilienerwerb:**
    - Viele ausländische Investoren gründen eine deutsche Gesellschaft (z. B. GmbH), um steuerliche Vorteile zu nutzen und die Haftung zu begrenzen.
  - **Marktanalyse:**
    - Eine gründliche Analyse des Immobilienmarktes und des Standorts ist unerlässlich, da der deutsche Markt regional stark variieren kann.
- 

## Zusammenfassung:

Deutschland ist ein attraktiver Markt für ausländische Immobilieninvestoren, da es keine grundsätzlichen Investitionsverbote gibt und die rechtlichen Rahmenbedingungen transparent und zuverlässig sind. Gleichzeitig sollten ausländische Investoren sich mit den lokalen steuerlichen und regulatorischen Anforderungen auseinandersetzen und gegebenenfalls rechtliche und steuerliche Beratung in Anspruch nehmen.

